

## PROGRAM SZKOLENIA

### „Budowanie i rozwój strategii eksportowej przedsiębiorstwa – aspekty praktyczne”

7 grudnia 2017 r.

Centrum Wdrażania i Promocji Innowacji  
Olsztyn, ul. Jagiellońska 91A

8:30 – 8:45	Rejestracja uczestników
08:45 – 9:00	Prezentacja oferty ośrodka Enterprise Europe Network przy WMARR S.A.
09:00 – 10:30	<p><b>Strategia eksportowa jako element strategii rozwoju firmy:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• znaczenie eksportu dla firmy, ocena możliwości eksportowych,</li> <li>• ustalenie potrzeb informacyjnych związanych z eksportem oraz źródła ich pozyskiwania (raporty handlowe, informacje branżowe, analiza rynku),</li> <li>• działania wewnątrz firmy związane z przygotowaniem do eksportu,</li> <li>• ocena poszczególnych grup ryzyka związanego z działalnością eksportową,</li> <li>• przygotowanie planu rozwoju eksportu firmy/strategii eksportowej.</li> </ul>
10:30 – 10:50	Przerwa kawowa
10:50 – 12:10	<p><b>Strategia eksportowa:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• strategię wchodzenia na wybrany rynek - praktyczne przykłady,</li> <li>• formy ekspansji na rynki zagraniczne, koszty, organizacja,</li> <li>• strategia produktu/dystrybucji/ceny jako elementy strategii eksportowej,</li> <li>• narzędzia promocji na rynkach zagranicznych, kanały komunikacji z klientem, specyfika poszczególnych rynków – narzędzia,</li> <li>• certyfikacja i standaryzacja towarów jako element kluczowy w procesie działalności eksportowej (wymogi krajowe i międzynarodowe).</li> </ul>
12:10 – 12:30	Przerwa kawowa
12:30 – 14:00	<p><b>Umowa handlowa w obrocie międzynarodowym – zagadnienia podstawowe:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• akty prawne regulujące obrót międzynarodowy (prawo wspólnotowe, międzynarodowe, prawo handlowe, zwyczaje handlowe), soft-law w prawie kontraktów międzynarodowych (zasady UNIDROIT, PECL, FIDIC),</li> <li>• prawo właściwe w obrocie międzynarodowym,</li> <li>• badanie wiarygodności klienta zagranicznego,</li> <li>• właściwe zawieranie umów- forma, język umowy, jurysdykcja prawna – obowiązki i prawa stron, prawidłowa reprezentacja stron w umowie, kluczowe elementy kontraktu międzynarodowego,</li> <li>• formy płatności i zabezpieczenie umów w obrocie międzynarodowym.</li> </ul>
14:00	Lunch

Projekt Enterprise Europe Network East Poland współfinansowany jest przez Komisję Europejską ze środków pochodzących z programu COSME na lata 2014-2020 oraz ze środków budżet państwa w ramach dotacji celowej Ministerstwa Rozwoju.